

徹底個別支援！

# 京都よろず塾

受講受付中



京都府よろず支援拠点では、個別支援の「京都よろず塾」を随時開催しています。  
一覧表のタイトルをクリックしますと各テーマへ案内されます。是非ご活用ください！

| 分野             | 課題  | テーマ名   | 担当コー<br>ディネー<br>ター | 相談対応場所※ |       |      |
|----------------|---|--|--------------------|---------|-------|------|
|                |   |  |                    | 本部      | ｸﾞﾗｲﾄ | Zoom |
| 創業             |   | <a href="#">成功へのブラッシュアップ 飲食店の創業準備</a>                        | 奥田                 | ○       | ○     | ○    |
|                |   | <a href="#">起業！法人成り！ 自分で出来る法人設立</a>                          | 林                  | ○       | ○     |      |
|                |   | <a href="#">事業に役立つ！ 融資にも役立つ！ 『創業計画書』作成講座</a>                 | 白井                 | ○       | ○     | ○    |
|                |   | <a href="#">念には念を、抜けもれ防止！ 創業・起業に必要な事務手続き一覧</a>               | 水野                 | ○       |       |      |
| 売上拡大           | 販路開拓  | <a href="#">googleマップで情報発信！ 無料で始めるIT集客「はじめの一步」</a>           | 松尾                 | ○       |       | ○    |
|                |   | <a href="#">～新規開拓営業・既存取引先との関係強化に向けて～ BtoB営業(法人向け営業)の基本!!</a> | 増田                 | ○       | ○     | ○    |
|                | マーケティング   | <a href="#">「あれ？作ったけど効果ある？」 HPを活用できていない問題</a>                | 井上                 | ○       |       | ○    |
|                |   | <a href="#">マーケティングの基本を学ぶ 広報戦略の作り方講座</a>                     | 高橋                 | ○       | ○     | ○    |
|                | 業績管理  | <a href="#">「売上アップをより効果的実現させる」 業績管理の仕組みの構築方法</a>             | 瀧上                 | ○       |       | ○    |
|                |   | <a href="#">小規模事業者のための 売上利益計画のつくりかた</a>                      | 古谷                 | ○       | ○     |      |
| 経営改善           | 経営戦略  | <a href="#">「企業の健康診断ツール」等を使って 自社の事業・強みを見える化!!</a>            | 増田                 | ○       | ○     | ○    |
|                |   | <a href="#">目標達成に向けた 組織力強化のためのマネジメントの基本!!</a>                | 増田                 | ○       | ○     | ○    |
|                |   | <a href="#">ビジネスモデルキャンパスを有効活用 事業を俯瞰して着実に進めよう！</a>            | 三木                 | ○       | ○     |      |
|                |   | <a href="#">中小企業の経営者が身に着けるべき ロジカルシンキングとは？</a>                | 水野                 | ○       |       |      |
|                | <a href="#">～儲かる企業になるために～ 損益分岐点を意識したP D C A経営</a> | 水野   | ○                  |         |       |      |
| 価格転嫁           | <a href="#">製造業が押さえるべき 原価計算・原価管理の基本</a>           | 西村   | ○                  | ○       |       |      |
| 人事<br>労務<br>組織 | 採用,定着   | <a href="#">中小企業・小規模事業者が押さえるべき 失敗しない採用と定着の基本</a>             | 三木                 | ○       | ○     |      |
|                | 育成  | <a href="#">令和時代の人材育成</a>                                    | 水野                 | ○       |       |      |
|                | 労務  | <a href="#">会社のルールづくり 就業規則を作成しましょう</a>                       | 森川                 | ○       |       |      |
|                | 事業承継  | <a href="#">何から始める？ 事業承継とはじめ</a>                             | 吉富                 | ○       |       |      |
| 経理<br>会計<br>財務 | 会計,決算   | <a href="#">「時間と場所に捉われずに経理ができる」 クラウド会計ソフトのすすめ</a>            | 瀧上                 | ○       |       | ○    |
|                |   | <a href="#">自社の経営に活かせる！ 決算書の見方、教えます</a>                      | 水野                 | ○       |       |      |
|                | 資金繰り  | <a href="#">「資金のことからの悩みを解消」 資金繰り表の構築方法</a>                   | 瀧上                 | ○       |       | ○    |
|                |   | <a href="#">一人で悩まないで！ 小さな自営業者さんの借金整理</a>                     | 松浦                 | ○       |       |      |
|                | インボイス対応   | <a href="#">「一日でも早い対応がおすすめ」 インボイス制度で対応すべきこと</a>              | 瀧上                 | ○       |       | ○    |
|                |   | <a href="#">インボイス制度への対応を見据えた 中長期事業計画の作成</a>                  | 水野                 | ○       |       |      |
| 税金             | <a href="#">ずっと気になってた！ 相続・贈与に係る税金</a>             | 三添   | ○                  |         | ○     |      |
| 法律             | 契約  | <a href="#">業務契約書の注意点 ～基本的な契約書を点検しておこう～</a>                  | 松浦                 | ○       | ○     | ○    |
|                |   | <a href="#">事業者さんの消費者との契約 ～消費者との契約には要注意～</a>                 | 松浦                 | ○       | ○     | ○    |
|                |   | <a href="#">「ここを押さえておけば大丈夫！」 契約書のイロハ</a>                     | 大久保                | ○       |       | ○    |
|                |   | <a href="#">リスク管理できていますか？ 「契約書チェック」講座</a>                    | 朝日                 | ○       |       | ○    |
|                | コンプライアンス  | <a href="#">小規模企業の セクハラパワハラ対策</a>                            | 松浦                 | ○       | ○     | ○    |

○相談対応日についてはコーディネーターの出勤状況によりご希望にお応えできない場合があります。予めご了承ください。

※相談場所 本部：公益財団法人京都産業21 お客様相談室 京都市下京区中堂寺南町134

ｸﾞﾗｲﾄ:京都経済センター 3F 京都市下京区四条通室町東入函谷鉾町78番地

Zoom：Zoomを使ったオンラインによる相談